

Ackermann

Über uns

Die Firma Ackermann Instrumente GmbH aus dem süddeutschen Rietheim-Weilheim bei Tuttlingen entwickelt, fertigt und vertreibt seit 1954 eine Vielzahl innovativer Lösungen, insbesondere aus den Bereichen der offenen und minimal-invasiven Chirurgie, aber auch Ligatur und Wirbelsäulenimplantate.

Wir suchen ab sofort

Ares Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortliche Steuerung der Vertriebs- und Marketingaktivitäten in unseren Zielmärkten
- Key Account Management, sowie Gewinnung und Betreuung neuer Partner
- Steuerung von Werksniederlassungen
- Weiterentwicklung unserer Vertriebspartner durch Schulungen vor Ort und über Videokonferenzen, in Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement
- Repräsentation auf Messen und Kongressen

Ihre Qualifikationen

- ✓ Vertriebserfahrung im internationalen B2B Umfeld
Erfahrung in der Medizintechnik von Vorteil, jedoch nicht zwingend erforderlich
- ✓ Zielorientierte und selbstständige Arbeitsweise, sowie überzeugendes und sicheres Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- ✓ Gutes analytisches Verständnis und strategische Denkweise
- ✓ Ausgeprägtes unternehmerisches Denken und Handeln, Belastbarkeit, Teamfähigkeit und Zuverlässigkeit
- ✓ Sehr gute sprachliche Fähigkeiten in Englisch sind unabdingbar, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- ✓ Reisebereitschaft

Was wir zu bieten haben

- ✓ Viel Eigenverantwortlichkeit, Empowerment und Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- ✓ Ein junges, starkes, internationales Team
- ✓ Modernes und vor allem wertschätzendes Arbeitsumfeld – kollegiale Teams, flache Hierarchien, offene Türen, kurze Entscheidungswege

- ✓ Attraktive, leistungsgerechte Vergütung
- ✓ Weitreichende Incentives z.B. betriebliches Gesundheitsmanagement usw.



Konnten wir Ihr Interesse wecken?

Nähere Informationen erhalten Sie gerne bei Frau Nadine Ackermann Tel. 07461 9661731.

Bewerbungen empfangen wir bevorzugt digital unter hr@ackermannsurgical.com

Wir freuen uns auf Sie!